

Rödl & Partner

MICROSOFT DYNAMICS 365
FOR CUSTOMER ENGAGEMENT

SALES



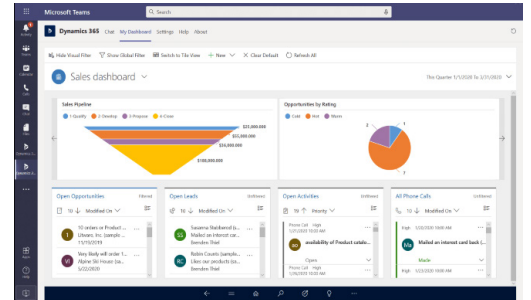
Microsoft Dynamics 365 Sales

Mit Microsoft Dynamics 365 Sales können Sie einfach und bequem in einer Datenbasis Ihre bisherigen Kundenpotentiale weiterentwickeln und Interessenten zu Käufern machen. Durch die Einbettung künstlicher Intelligenz werden alle relevanten Informationen über Ihren Kunden gesammelt, ausgewertet und verkaufsfördernd umgesetzt. Somit sind Sie Ihrem Wettbewerb immer einen Schritt voraus. Die Sales App bietet vollständige und intuitive Lösungen, die Ihre Vertriebsmitarbeiter dabei unterstützen, produktiver zu arbeiten und sich auf das Wichtige zu konzentrieren. Diese umfassende und leistungsfähige Lösung ermöglicht es den Vertriebs-Teams, effizienter zu planen und zu verkaufen, sich auf ihre Ziele zu konzentrieren und positive Beziehungen zu ihren Kunden aufzubauen.

Funktionen

DASHBOARDS UND ANALYSEN

Umfassende Analysewerkzeuge zeigen wichtige Einblicke und Auswertungen direkt auf dem Endgerät Ihrer Wahl. Daten werden in Echtzeit oder unter historischer Perspektive dargestellt, damit Sie die Leistung Ihres Teams bewerten und Zielvereinbarungen effizient steuern können.

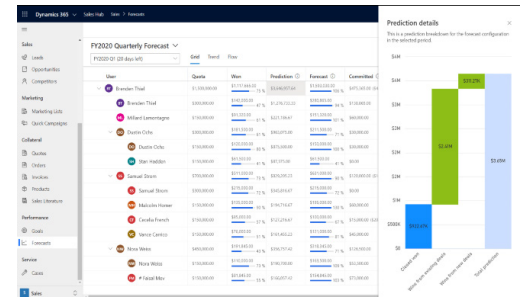


PERSÖNLICHE KUNDENBETREUUNG

Professionelle Werkzeuge geben Ihren Verkäufern Zugriff auf Informationen über Kundenverhalten, Bedürfnisse, Trends und potenzielle Umsatzchancen. So kann jedes Kundengespräch individueller und zielorientierter gestaltet werden. Außerdem können Kunden im Kanal ihrer Wahl einfach Kontakt zu Ihrem Vertrieb aufnehmen und dabei volles Vertrauen haben, dass sie kompetente Aussagen und passende Angebote erhalten.

EINBLICKE UND ERKENNTNISSE

Werten Sie große Mengen komplexer Daten einfach aus und treffen Sie anhand dieser Daten fundierte Entscheidungen, die Ihre Vertriebsorganisation als Ganzes voranbringen. Für jede Kundenbeziehung können Sie auf ganzheitliche Einblicke zugreifen, sodass Sie leichter die richtigen Prioritäten setzen und Kunden zum passenden Zeitpunkt ansprechen können.



MOBILES ARBEITEN

Mit den Online- und Offline-Funktionen können Ihre Mitarbeiter auch von unterwegs und auf dem Endgerät ihrer Wahl jederzeit produktiv arbeiten, ob Windows-, iOS- oder Android-basiert. Der Datenzugriff wird durch umfassende Sicherheitsmaßnahmen geschützt und alle Änderungen an Datensätzen werden automatisch synchronisiert, sobald eine Internetverbindung besteht.

Das macht uns besonders

Durch unsere jahrelange Erfahrung und eine lückenlose Anforderungsanalyse passen wir die Lösung den individuellen Bedürfnissen Ihres Unternehmens und der bestehenden Applikations-Landschaft an. Mit Hilfe unserer Integrationsabteilung garantieren wir eine optimale Einbindung Ihrer bestehenden Systeme und durch agile Projektmethodik können wir schnell und effizient die individuellen Funktionalitäten passgenau für Ihren Geschäftsalltag adaptieren.

Kontakt

KARINA SISKIND
Sales Manager

T +49 731 7255 7362
karina.siskind@roedl.com
www.roedl.de/dynamics



Gold Data Analytics
Gold Enterprise Resource Planning
Silver Collaboration and Content
Gold Cloud Productivity
Gold Cloud Platform

