

# FERNWÄRME PREISBERECHNUNG VOR DEM HINTERGRUND DER NEUEN CO<sub>2</sub>-BEPREISUNG

Die Beschlüsse der Politik in Sachen Dekarbonisierung des Energiesektors sind klar: Bis 2050 soll der CO<sub>2</sub>-Verbrauch um 95 % gegenüber 1990 reduziert werden. Von den Sektoren Strom, Mobilität und Wärme ist der Wärmebereich der Bereich mit dem größten CO<sub>2</sub>-Rucksack. Die Politik hat mit dem Brennstoffemissionshandelsgesetz (BEHG) eine wichtige Grundlage geschaffen, durch den fossile Energieträger für den Endverbraucher auch im Bereich der bisher nicht mit CO<sub>2</sub>-Kosten belasteten Wärmeversorgung aus kleineren Erzeugungsanlagen teurer werden.

Allerdings treffen diese Mehrkosten auch die Wärmeversorger mit fossil beheizten Fernwärmenetzen. Durch die hohe Effizienz der Erzeugungsanlagen behält die KWK zwar einen Wettbewerbsvorteil gegenüber rein fossil beheizten Heizungsanlagen, dennoch entstehen Mehrkosten, welche die Wirtschaftlichkeit der Wärmesparte gefährden.

Im Rahmen dieses Webinars werden die Möglichkeiten der Weitergabe der neuen Kosten im Rahmen von neuen Preisen und Preisgleitklauseln von der Entstehung bis zur Weitergabe sowohl wirtschaftlich als auch rechtlich beleuchtet. Nach den jeweiligen Vorträgen besteht auch die Möglichkeit, direkt mit den Referenten zu diskutieren und Fragen zu stellen.

---

*9.30 Uhr Begrüßung und Impulsvortrag Bepreisung fossiler Energieträger als Wachstumsmotor für die Fernwärme*

Referent: Benjamin Richter, Dipl.-Betriebswirt (FH)

---

*10.00 Uhr Cashflow-Modeling zur Preiskalkulation*

- Preisberechnung anhand eines dynamischen Cash-Flow-Modells
- Integration von CO<sub>2</sub>-Kosten, KWKG Novellierung, Fördermittel
- Kostengliederung zur Ermittlung des Grund- und Arbeitspreises

Referentin: Katja Rösch, Certified Valuation Analyst (CVA)

---

*11.00 Uhr Pause*

---

*11.15 Uhr Rechtliche Grundlagen der CO<sub>2</sub>-Kosten und Umsetzung von Preisanpassungen*

- Möglichkeiten der Weitergabe an die Endkunden
- Rechtssichere Umstellung von Bestandsverträgen und Umgang mit Neukundenverträgen
- Was ist jetzt im Hinblick auf den Start zum 01.01.2021 noch zu tun?

Referent: Daniel Richard, Rechtsanwalt

---

*12.30 Uhr Virtuelle Mittagspause*

---

*13.15 Uhr Optimaler Aufbau von Preisgleitformeln und Kundenpreissystemen*

- Gestaltung eines Kundenpreissystems
- Preisgleitung mit Kostenelement und Marktelement
- Indexauswahl
- Berücksichtigung von CO<sub>2</sub>-Kosten im Kundenpreissystem

Referentin: Anna-Carina Franke, B.A. Betriebswirtschaft

---

## Termin

**28. Oktober 2020 als Webinar**

**Uhrzeit: 9.30 – 14.00 Uhr**

**Die Seminarkosten betragen 100,- EUR zzgl. USt.**

Weitere Informationen zum Ablauf erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.

## Anmeldung:



Online unter [www.roedl.de/seminare](http://www.roedl.de/seminare)



oder per E-Mail an [seminare@roedl.com](mailto:seminare@roedl.com)

## Kontakt für organisatorische Fragen:

Maximilian Broschell • T +49 911 9193 3501 • [maximilian.broschell@roedl.com](mailto:maximilian.broschell@roedl.com)

### Teilnahmebedingungen

Die Seminarkosten sind sofort nach Erhalt der Rechnung fällig. Bis sieben Tage vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach ist die Hälfte der Seminarkosten zu zahlen. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Gerne akzeptieren wir ohne weitere Kosten einen Ersatzteilnehmer. Bitte melden Sie sich per E-Mail an [seminare@roedl.com](mailto:seminare@roedl.com) oder via Internet unter [www.roedl.de/seminare](http://www.roedl.de/seminare) an. Nach Eingang Ihrer Anmeldung sind Sie als Teilnehmer registriert und erhalten eine schriftliche Bestätigung.

Programmänderungen oder Absage der Veranstaltung behält sich der Veranstalter vor. Ist die Durchführung der Veranstaltung aufgrund höherer Gewalt, wegen Verhinderung eines Referenten, wegen Störungen am Veranstaltungsort oder aufgrund zu geringer Teilnehmerzahl nicht möglich, werden die Teilnehmer umgehend informiert.

Datenschutzhinweise unter <https://www.roedl.de/dse>

## Ihre Ansprechpartner



**BENJAMIN RICHTER**

Diplom-Betriebswirt (FH)  
Partner

T +49 89 9287 803 50  
[benjamin.richter@roedl.com](mailto:benjamin.richter@roedl.com)



**KATJA RÖSCH**

Certified Valuation Analyst (CVA),  
M.Sc./ B.Sc. Technology & Management  
Associate Partner

T +49 89 9287 803 52  
[katja.roesch@roedl.com](mailto:katja.roesch@roedl.com)

