

ERFOLGREICHE KONZESSIONS- BEWERBUNGEN IM ZUGESPITZTEN WETTBEWERB

Der große Medienrummel zum Thema Kommunalisierung von Strom- und Gasnetzen mag etwas abgeebbt sein. Der Netzbetrieb ist für Stadt- und Gemeindewerke jedoch noch immer ein wesentliches Standbein. So steht die Sicherung von Bestandskonzession außer Frage. Eine Erweiterung des bestehenden Netzgebiets oder gar eine Spartenerweiterung stellen häufig eine interessante Option bei der strategischen Weiterentwicklung dieses traditionellen Versorgergeschäfts dar.

Fernab von wirtschaftlichen Hintergründen erinnert uns die Corona-Pandemie daran, dass insbesondere ein versorgungssicherer Stromnetzbetrieb eine wesentliche Grundlage der infrastrukturellen Versorgung unserer Gesellschaft darstellt. Konzessionen langfristig zu sichern bzw. sinnvolle Netzerweiterungen erfolgreich umzusetzen hat deshalb bei Energieversorgern zu Recht immer noch höchste Priorität.

Mit der Erstauflage ihres gemeinsamen Leitfadens zur Vergabe von Strom- und Gaskonzessionen und zum Wechsel des Konzessionsnehmers haben Bundeskartellamt und Bundesnetzagentur im Jahr 2010 eine neue Ära im Bereich der Konzessionsverfahren eingeläutet. Gerade Flächennetzbetreiber haben ihre Wettbewerbsfähigkeit seitdem in einer Vielzahl von Konzessionsverfahren getestet und ihre Konzessionsangebote stetig optimiert. Um im Wettbewerb mit diesen Angeboten bei der Verteidigung von Bestandskonzession und/oder beim Gewinn von neuen Konzessionsgebieten bestehen zu können, sollten sich kleinere Netzbetreiber frühzeitig mit dem eigenen Angebot auseinandersetzen und insbesondere die wenigen Möglichkeiten zur Darstellung von Alleinstellungsmerkmalen zu nutzen. Diese können den entscheidenden Unterschied zum Angebot erfahrener Dritter ausmachen.

Nachdem unser Webinar im Sommer 2021 stark nachgefragt wurde stellen wir Ihnen nun in einer digitalen Seminarreihe die aktuellen Anforderungen an Konzessionsbewerbungen vor und zeigen, worauf es ankommt, damit Sie Ihr volles Potential ausschöpfen können. Denn es gilt: jeder Punkt zählt.



TERMINE UND THEMEN

Erfolgreiche Konzessionsbewerbungen im zugespitzten Wettbewerb

Webinar 1

21. Januar 2022 10:00 – 11:30 Uhr	
	<i>Referenten:</i>
Konzessionsvergabeverfahren im Lichte der aktuellen Rechtsprechung	<i>Henning Fischer Johanna Dörfler</i>
Kriterien der Versorgungssicherheit	<i>Christian Riess</i>

Webinar 2

28. Januar 2022 10:00 – 11:30 Uhr	
	<i>Referenten:</i>
Kriterien der Preisgünstigkeit	<i>Hendrik Berns</i>
Kriterien der Effizienz	<i>Sinah Stärk</i>

Webinar 3

4. Februar 2022 10:00 – 11:30 Uhr	
	<i>Referenten:</i>
Kriterien der Verbraucherfreundlichkeit	<i>Sinah Stärk</i>
Kriterien der Umweltverträglichkeit	<i>Hendrik Berns</i>

Webinar 4

11. Februar 2022 10:00 – 11:30 Uhr	
	<i>Referenten:</i>
Der Konzessionsvertrag	<i>Henning Fischer Johanna Dörfler</i>
Der Schutz von Betriebs- und Geschäftsgeheimnissen	<i>Thomas Wolf</i>

Webinar 5

18. Februar 2022 10:00 – 11:30 Uhr	
	<i>Referenten:</i>
„Fit-for Konzessionsbewerbungen“ als ideale Vorbereitung auf anstehende Konzessionsbewerbungen	<i>Christian Riess</i>
Entwicklung einer Konzessionsstrategie und das Management von Konzessionen	<i>Matthias Koch</i>

Veranstaltungsinformationen

Die Webinare finden jeweils von **10:00 bis 11:30 Uhr** statt.

Die Seminarkosten betragen 150,- EUR zzgl. USt. für die Teilnahme an allen Webinaren; 50 EUR zzgl. USt. für die Teilnahme an einem einzelnen Webinar. Für Mitglieder des Netzwerks Regulierte Netze ist die Webinarreihe kostenfrei.

Weitere Informationen zum Ablauf erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.

Anmeldung:



Online unter www.roedl.de/seminare



oder per E-Mail an seminare@roedl.com

Kontakt für organisatorische Fragen:

Karina Klein • T +49 911 9193 3604 • karina.klein@roedl.com

Teilnahmebedingungen

Die Seminarkosten sind sofort nach Erhalt der Rechnung fällig. Bis sieben Tage vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach ist die Hälfte der Seminarkosten zu zahlen. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Gerne akzeptieren wir ohne weitere Kosten einen Ersatzteilnehmer. Bitte melden Sie sich per E-Mail an seminare@roedl.com oder via Internet unter www.roedl.de/seminare an. Nach Eingang Ihrer Anmeldung sind Sie als Teilnehmer registriert und erhalten eine schriftliche Bestätigung.

Programmänderungen oder Absage der Veranstaltung behält sich der Veranstalter vor. Ist die Durchführung der Veranstaltung aufgrund höherer Gewalt, wegen Verhinderung eines Referenten, wegen technischer Störungen oder aufgrund zu geringer Teilnehmerzahl nicht möglich, werden die Teilnehmer umgehend informiert.

Datenschutzhinweise unter <https://www.roedl.de/dse>

Ihre Ansprechpartner



DR. MATTHIAS KOCH

Dr.-Ing, MBA, CVA
Partner

T +49 221 9499 092 16
matthias.koch@roedl.com



DR. THOMAS WOLF, LL.M. oec.

Rechtsanwalt, Certified Compliance Officer
Partner

T +49 911 9193 3518
thomas.wolf@roedl.com



JOHANNA DÖRFLER

Rechtsanwältin
Associate Partner

T +49 911 9193 3639
johanna.doerfler@roedl.com



CHRISTIAN RIESS

Diplom-Kaufmann
Associate Partner

T +49 221 9499 092 32
christian.riess@roedl.com