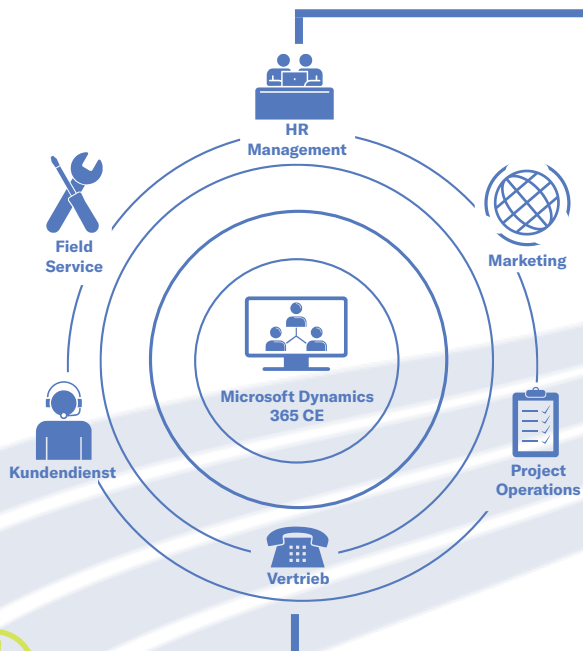


Kundenpotenziale weiterentwickeln und Interessenten zu Kunden machen.

# Sales

### Effiziente Vertriebssteuerung.

Der Vertrieb ist eine wichtige Abteilung im Unternehmen. Er pflegt erfolgreiche Beziehungen zu Interessenten und Kunden. In Kombination mit einem geschickten Pipeline-Management bildet er die Basis zu einem positiven Geschäftsergebnis. Dies gelingt nur, wenn alle Vertriebsinformationen in einer zentralisierten Datenbasis zu Verfügung stehen. Durch Microsoft D365 Sales werden inkonsistente und intransparente Daten verhindert und eine 360-Grad-Sicht auf den Kunden ermöglicht. Hierdurch zeichnet sich ein effizienter Vertrieb aus.



### Funktionen die überzeugen

- Möglichkeit, von allen mobilen Geräten und Plattformen aus zu arbeiten.
- Alle Kundendaten und die zugehörige Dokumentation an einem Ort.
- Dashboards und Verkaufsberichte immer auf dem neuesten Stand.
- Alle Verkaufsaktivitäten (E-Mails, Telefonanrufe, Sitzungsprotokolle) immer zur Hand.
- Effizientes Follow-up der Verkaufsmöglichkeiten und Überwachung der Verkaufswahrscheinlichkeiten.
- Erstellung von Angeboten, Kundenaufträgen und Rechnungen in einer Lösung.
- Kontrolle der Verkaufspipeline und zuverlässige Prognosen.

**+** Die nahtlose Integration in andere Microsoft-Produkte wie Outlook, Teams, SharePoint oder die Verknüpfung mit dem Marketing-Modul von Microsoft Dynamics 365 CE bietet eine stabile und zuverlässige Lösung für Ihr Unternehmen.

### Vorteile auf einen Blick

- Automatisierung Ihrer Vertriebsprozesse
- Eine zentrale Datenbasis für Ihre Vertriebsdaten
- Effektives Opportunity-, Angebots- und Auftragsmanagement
- Einfache und intuitive Benutzung

**!** Mit dem Microsoft Dynamics 365 Sales Modul können Sie Ihre Vertriebsleistung und -verwaltung steigern, indem Sie eine 360°-Grad-Sicht auf alle Ihre Kundendaten, zugehörige Vertriebsaktivitäten, Verkaufsdokumentation und den Stand Ihrer Vertriebsaktivitäten bereitstellen. So können Sie proaktiv und effizient auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden eingehen, eine effiziente Kommunikation aufrechterhalten und Geschäftsabschlüsse erzielen.

### Jetzt Termin vereinbaren!



KARINA SISKIND  
Sales Manager  
T +49 731 7255 7362  
Karina.Siskind@roedl.com  
www.roedl.de/CRM



Gold Data Analytics  
Gold Enterprise Resource Planning  
Silver Collaboration and Content  
Gold Cloud Productivity  
Gold Cloud Platform

