



Mitten drin

„Make German Mittelstand great“

Warum deutsche Unternehmen weiterhin
gerne in den USA investieren

15. Juni 2018 | Erfurt

Wir laden Sie herzlich ein!

Vieles hat sich in der jüngsten Vergangenheit im transatlantischen Verhältnis zwischen den USA und Deutschland verändert. Zum einen sind die USA Deutschlands größter Handelspartner, zum anderen ist US-Präsident Trump bekanntermaßen kein Freund der Globalisierung in ihrer jetzigen Form. Mit der Umsetzung der historischen Steuerreform kann die US-Regierung unter Donald Trump einen vorzeigbaren Erfolg in der Wirtschaftspolitik aufweisen. Demgegenüber stehen vermehrt Angriffe auf das exportgetriebene Wirtschaftsmodell Deutschlands.

Die Lage der deutschen Wirtschaft in den USA ist dennoch hervorragend. So haben Niederlassungen deutscher Unternehmen in den USA rund eine dreiviertel Million Arbeitsplätze geschaffen und eine Gesamtsumme von 271 Milliarden Euro investiert, mehr als in jedem anderen Land der Welt. Der Optimismus ist nach wie vor ungebrochen: In einer kürzlich veröffentlichten Umfrage der Außenhandelskammer berichteten nahezu 100 Prozent der befragten deutschen Unternehmen ein Wachstum ihrer US-Niederlassungen.

Wir möchten die Chance nutzen, Ihnen ein Stimmungsbild des deutschen Mittelstands vor Ort zu geben, und Ihnen die Unterschiede zur US-Geschäftswelt mit den neuen Spielregeln aufzuzeigen. Dazu möchten wir Sie umfassend zu den Themen Unternehmensaufbau, steuerliche Chancen und Risiken, rechtliche Rahmenbedingungen, Finanzierungsmöglichkeiten, Versicherungsschutz sowie Personalbeschaffung und -vergütung informieren.



Rödl & Partner



Termin

15. Juni 2018 | 9.00 – 13.00 Uhr | Erfurt

comcenter Brühl
(im LEG Büro-Gebäude)
Mainzerhofstr. 10
99084 Erfurt

Anmeldung und weitere Informationen:

Sie wünschen ein persönliches Gespräch mit einem unserer Experten oder suchen einen Ansprechpartner für Ihr Anliegen?

Für Fragen und Informationen rund um die Veranstaltung und die Organisation steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Elena Allmeroth | Rödl & Partner USA

E-Mail: elena.allmeroth@roedlusa.com | Telefon: +1(404)586-3486

Die Vorträge sind auf Deutsch und kostenfrei, stattdessen freuen wir uns über Ihre Unterstützung für die noch junge *German International School Chicago*. Spenden aus Deutschland ganz einfach online, per Kreditkarte oder PayPal:

www.germanschoolchicago.com/giving/support

Ansprechpartnerin ist Marlen Lux

E-Mail: mlux@germanschoolchicago.com | Telefon: +1(773)880-8812

Ablauf / Seminarthemen

Rechtliche Stolpersteine erkennen, Chancen nutzen

Timo Rehbock, Barnes & Thornburg, USA

- » Formen des Marktzugangs – Gründung einer US-Tochtergesellschaft als Königsweg?
- » US-Arbeitsrecht – Grundsätze und Entwicklungen
- » „America First“ – Entsendung von Arbeitnehmern und Führungskräften im Licht des aktuellen US-Einwanderungsrechts
- » Haftungsrisiko US-Geschäft – Mittel zur Begrenzung einer exzessiven Haftung

US-Steuerreform – Wird die USA zum Niedrigsteuerland? Steuerliche Aspekte beim US-Investment

Matthias Amberg, Rödl & Partner, USA

- » US-Steuerreform – Übersicht der wesentlichen Änderungen und deren Auswirkungen aus deutscher Perspektive
- » US-Steuersystem – Kritische Eckpunkte und wichtige Unterschiede zum deutschen Steuersystem
- » Steuerliche Besonderheiten und Gestaltungsmöglichkeiten in Abhängigkeit von der Investitionsform
- » Nexus: Income and Sales Tax der US-Bundesstaaten

Partner oder Herausforderer? Die Rolle deutscher Investoren in den USA

Stefan Goetz, Deutsche Leasing, USA

- » Warum die USA und Deutschland aufeinander angewiesen sind
- » Die US-Zinspolitik im Spannungsfeld zwischen „America First“ und der globalen Bedeutung des US-Dollars
- » Handelsbeschränkungen Ja / Nein? Womit müssen Maschinenbauer rechnen?
- » Was beim Aufbau einer US-Produktionsstätte beachtet werden sollte

Die Qualität und die Motivation ihrer Mitarbeiter – der Schlüssel zum unternehmerischen Erfolg!

Tilman Bender, T.H. Bender & Partners, USA

- » Rekrutierungsansätze in einer Periode der Vollbeschäftigung
- » Der Einfluss der Standortwahl auf Personalkosten und Rekrutierung
- » Die Personalkosten im Vertrieb – ganz anders wie in der Heimat und oft eine große Überraschung für Mittelständler

US-Unternehmensrisiken richtig einschätzen und begrenzen

Daniel Reck, JKJ & H INTERNATIONAL, USA

- » Management-Haftung und Risikominimierung bei transatlantischer Geschäftstätigkeit
- » Naturgewalten und ihre Auswirkungen auf US-Niederlassungen
- » Die Rolle der vertraglichen Haftung in den USA
- » „Employee Benefits“ – Werkzeug für effektive Mitarbeitergewinnung

Ausklang mit lokalen Spezialitäten

Referenten



Matthias Amberg, Partner in Chicago, IL
Rödl & Partner USA

ist Steuerberater und Certified Public Accountant (USA). Er ist Partner bei Rödl & Partner in Chicago, USA. Seit 2004 betreut er deutsche mittelständische Unternehmen und international tätige Konzerne aus allen Bereichen mit Tochtergesellschaften in den USA. Seine Beratungsschwerpunkte liegen in der steuerlichen Gestaltung von US-Investitionen und der Jahresprüfung nach US-GAAP/IFRS mit Überleitung auf HGB.

Kontakt: Matthias.Amberg@roedlusa.com



Tilman Bender, Geschäftsführer in Washington, DC
T.H. Bender & Partners, Inc.

unterstützt deutsche Unternehmen dabei, die Herausforderungen des amerikanischen Personalwesens erfolgreich zu navigieren. Fragen zur Rekrutierung und langfristigen Bindung talentierter Mitarbeiter; die Gestaltung von fairen und firmenspezifischen Vergütungsmodellen; die Strukturierung effizienter Nebenleistungen; die Bewertung vorhandener Teams sowie Fragen zur Sukzessionsplanung beantwortet er seit 20 Jahren. Herr Bender ist Wirtschaftswissenschaftler und arbeitete für ein mittelständisches Produktionsunternehmen bevor er in die USA auswanderte.

Kontakt: Tilman.Bender@thbender.com



Stefan Goetz, German Desk Manager in Chicago, IL
Deutsche Leasing USA, Inc.

betreut deutsche Unternehmen bei der Objektfinanzierung in den USA. Zuvor war er bei der Deutsch-Amerikanischen Auslandshandelskammer zuständig für die Investitionsberatung deutscher Mittelständler. Er hat mehrjährige Erfahrung im Vertrieb eines Technologieunternehmens gesammelt, bei welchem er für die Koordination der US-Tochtergesellschaft mitverantwortlich war.

Kontakt: Stefan.Goetz@deutsche-leasingusa.com



**Timo Rehbock, Partner in Chicago, IL
Barnes & Thornburg LLP**

ist Partner in einer der 100 größten US-Kanzleien. Er ist US-Rechtsanwalt deutscher Herkunft und berät seit vielen Jahren Tochtergesellschaften deutscher Unternehmen in allen relevanten Rechtsbereichen des amerikanischen Wirtschaftslebens.

Kontakt: Timo.Rehbock@btlaw.com



**Daniel A. Reck, Director of International Services in Newton, PA
JKJ & H INTERNATIONAL**

verantwortet seit 2009 die Zusammenarbeit mit Unternehmen aus dem deutschsprachigen Raum bei JKJ & H International.

Herr Reck und sein Team beraten landesweit Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen, die den US-Markt für sich erschließen möchten beziehungsweise bereits vor Ort ansässig sind, bei der Erstellung und Optimierung ihrer globalen und lokalen Risiko Management-Lösungen, zu Compliance-Aspekten, sowie Besonderheiten des US-Marktes im Zusammenhang mit der Reduzierung von Haftungsrisiken und der Absicherung von Vermögenswerten.

Kontakt: Reck@jkj-h.com

Rödl & Partner

Tel.: +1(404) 586 - 3486

E-Mail: elena.allmeroth@roedlusa.com

www.roedl.de