

GLASFASERBAUPROJEKTE IN DER OPERATIVEN UMSETZUNG

Der Beschluss über ein flächendeckendes Angebot von Glasfaseranschlüssen an die Bürgerinnen und Bürger im eigenen Stadt- oder Gemeindegebiet wird in aller Regel auf politischer Ebene getroffen. Sofern ein eigenwirtschaftlicher Ausbau von privaten Telekommunikationsunternehmen bisher ausblieb bzw. sich auf einzelne Gebiete mit hoher Einwohnerdichte beschränkte, erfolgt oftmals die Entscheidung über den Einstieg in den geförderten Glasfaserausbau.

Diese Konsequenzen sind insbesondere auf der Seite der ausbauenden Partei zu spüren, die die jeweilige Errichtung der Infrastrukturen durchführt. Dies gilt für Gebietskörperschaften im Betreibermodell gleichermaßen wie für Stadtwerke im Rahmen des Wirtschaftlichkeitslückenmodells.

Häufig fehlen Kapazitäten, um das Breitbandprojekt adäquat vorzubereiten und umsetzen zu können. Ein funktionierendes Schnittstellenmanagement zu allen Stakeholdern wie Dienstleistern, Netzbetreiber, Kunden, etwaige Fördergeber und Gremien sind maßgeblich für den Erfolg eines Projektes.

Zeitgleich sind Bauherren teilweise mit überraschenden Liquiditätsengpässen konfrontiert, die im Zuge der verzögerten Mittelzuführung entstehen. Zuletzt müssen vorab komplexe Prozessstrukturen erarbeitet und in den Ablauf integriert werden, um das Projekt erfolgreich umsetzen zu können. Ohne jedoch die konkreten Abläufe unter Berücksichtigung gesetzlicher, vertraglichen und ggf. förderrechtlicher Vorgaben zu kennen, ist auch dieser Schritt oftmals mit einer Hürde verbunden.

Vor diesem **Hintergrund möchten wir Ihnen den praktischen Ablauf von Glasfaserbauprojekten** im Einzelnen näherbringen.

Die Veranstaltung richtet sich an Bauherren von Glasfasernetzen, die sich aktuell oder zukünftig mit der Umsetzung von größeren Projekten bei Glasfaserausbau beschäftigen.

10:00 Uhr Begrüßung

- Vorstellung Rödl & Partner
- Allgemeine Einführung ins Thema

*Referent: Anton Berger, Diplom-Ökonom,
Diplom-Betriebswirt (FH),
Rödl & Partner*

10:15 Uhr Koordination und Fallstricke von Glasfaserbauprojekten

- Partner- und Dienstleistungsauswahl als wesentliche Erfolgskomponente
- Prozesslandschaft von Bauauftrag bis Kundenauftrag
- Schnittstellen intern, mit Dienstleistern (Nachtragswesen, Abnahme, Abrechnung), mit Kunden (GEE, Produktbuchung, Abnahmemessung)
- Fallstricke aus der Praxis

*Referenten: Peer Welling, Diplom-Kaufmann,
Marcel Schäfer, M.Sc. Finance &
Accounting, Rödl & Partner*

10:45 Uhr Ausbauprojekte im Kontext der Bundesförderung

- Dokumentationsvorgaben und Ablauf der Abrechnung von Fördermitteln
- Zusätzliche Kommunikationsmaßnahmen
- Open Access
- Endverwendungsnachweis

*Referent: Marcel Schäfer, M.Sc. Finance &
Accounting, Rödl & Partner*

11:05 Uhr Pause

11:15 Uhr Claim Management

- Was ist ein Claim-Management-System
- Abwehr Mehrvergütungs- und Bauzeitverlängerungsansprüche
- Bedeutung von Abnahme, Dokumentation und Beweissicherung

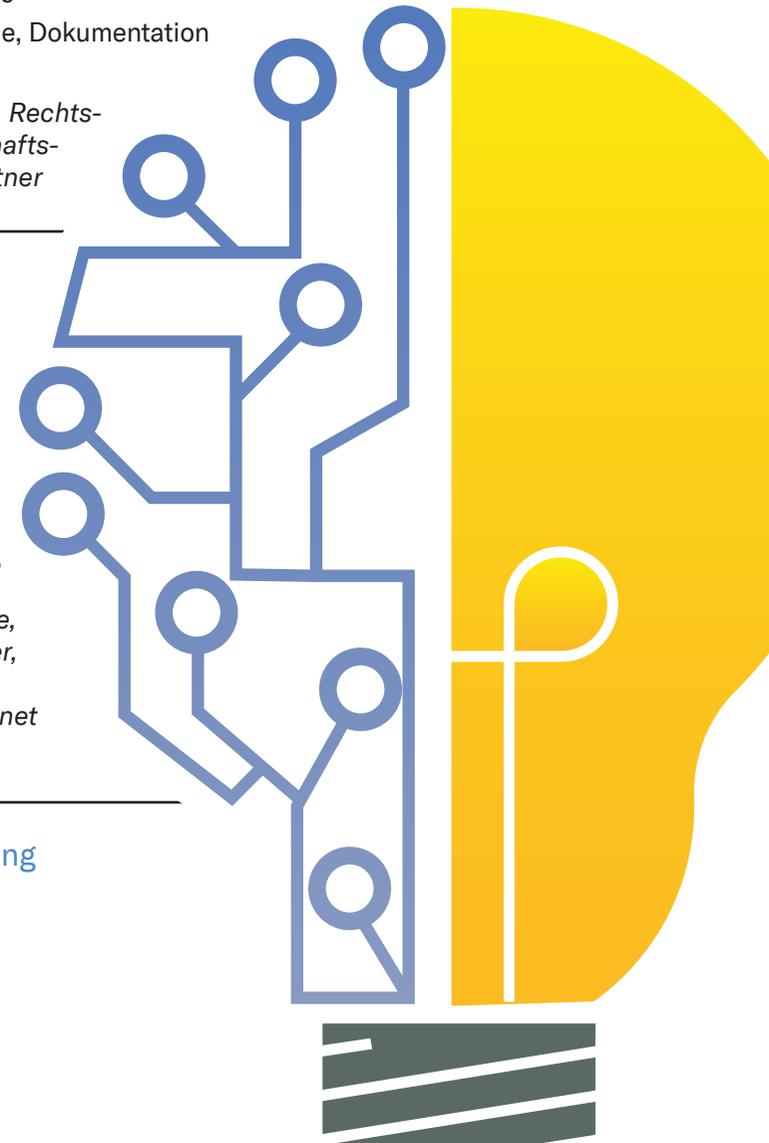
*Referent: Andreas Lange, Rechtsanwalt,
Wirtschaftsjur., Rödl & Partner*

11:35 Uhr Praxisbeispiel hallewestfalen.net GmbH

- Vorstellung des Projekts
- Erfahrungen aus der Bauphase
- Hat es sich gelohnt und wie geht es weiter?

*Referent: Johannes Wiese,
Geschäftsführer,
T.W.O GmbH,
hallewestfalen.net GmbH*

12:00 Uhr Ende der Veranstaltung



Termin

20. September 2022 als Webinar

Uhrzeit: 10:00 – 12:00 Uhr

Die Seminarkosten betragen 95,- EUR zzgl. USt.

Weitere Informationen zum Ablauf erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.

Anmeldung:



Online unter www.roedl.de/seminare



oder per E-Mail an seminare@roedl.com

Kontakt für organisatorische Fragen:

Karina Klein • T +49 911 9193 3604 • karina.klein@roedl.com

Teilnahmebedingungen

Die Seminarkosten sind sofort nach Erhalt der Rechnung fällig. Bis sieben Tage vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach ist die Hälfte der Seminarkosten zu zahlen. Bei Nichterscheinen oder Stornierung ab einem Tag vor der Veranstaltung berechnen wir die gesamten Seminarkosten. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Gerne akzeptieren wir ohne weitere Kosten einen Ersatzteilnehmer. Bitte melden Sie sich per E-Mail an seminare@roedl.com oder via Internet unter www.roedl.de/seminare an. Nach Eingang Ihrer Anmeldung sind Sie als Teilnehmer registriert und erhalten eine schriftliche Bestätigung.

Programmänderungen oder Absage der Veranstaltung behält sich der Veranstalter vor. Ist die Durchführung der Veranstaltung aufgrund höherer Gewalt, wegen Verhinderung eines Referenten, wegen Störungen am Veranstaltungsort oder aufgrund zu geringer Teilnehmerzahl nicht möglich, werden die Teilnehmer umgehend informiert.

Datenschutzhinweise unter <https://www.roedl.de/dse>

Ihre Referenten



ANTON BERGER

Diplom-Ökonom, Diplom-Betriebswirt (FH)
Partner

T +49 911 9193 3601
anton.berger@roedl.com



PEER WELLING

Diplom-Kaufmann
Associate Partner

T +49 911 9193 3718
peer.welling@roedl.com



MARCEL SCHÄFER

M.Sc. Finance and Accounting
Senior Associate

T +49 221 949 909 239
marcel.schaefer@roedl.com



ANDREAS LANGE

Wirtschaftsjurist (Univ. Bayreuth), Rechtsanwalt
Associate Partner

T +49 911 9193 3573
andreas.lange@roedl.com



JOHANNES WIESE

Geschäftsführer
T.W.O GmbH

hallewestfalen.net GmbH