

Rödl & Partner

FIT-FOR- KONZESSIONEN



*Eine erfolgreiche
Konzessionsbewerbung
erfordert eine strukturierte
Vorbereitung – Startpunkt
ist eine ehrliche Analyse
der eigenen Stärken
und Schwächen.*



Netze bilden das Rückgrat unseres Energiesystems und die Existenzgrundlage vieler Stadtwerke. Investitionen – insbesondere in Strom- und Wasserstoffnetze – sind nicht nur notwendig, sondern auch lukrativ. **Daher wird sich der harte Wettbewerb um zukunftsträchtige Konzessionen weiter verschärfen.** Oft sind es oft nur kleine Angebotsdetails, die über Gewinn oder Verlust von Konzessionen entscheiden.

Fit-for-Konzessionen

Ob die Verteidigung Ihrer Bestandskonzession oder der Gewinn von neuen Konzessionsgebieten ansteht: Ihr Erfolg steht und fällt mit der frühzeitigen Vorbereitung.

Überprüfen Sie daher die **Leistungsfähigkeit Ihres Unternehmens**, um rechtzeitig **Defizite** erkennen und **Optimierungspotentiale** realisieren zu können.

IHR TRAININGSPROGRAMM

- Bestandsaufnahme anhand strukturierter Checklisten
- Analyse bestehender Stärken und Schwächen
- Workshop:
 - Informationen zu den aktuellsten Wettbewerbsanforderungen
 - Erläuterungen der Analyseergebnisse
 - Darstellung von Optimierungspotentialen und Erarbeitung eines „Trainingsplans“



UNSERE LEISTUNGEN

Vor Start des Konzessionsverfahrens

- Erarbeitung der Konzessionsstrategie und des Konzessionsmanagements Ihres Unternehmens
- „Fit-for-Konzessionen“ zur frühzeitigen Analyse von Stärken und Schwächen als optimale Vorbereitung auf anstehende Verfahren
- Durchführung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen (gegebenenfalls unter Berücksichtigung von Kooperationsmodellen)

Während des Konzessionsverfahrens

- Professionelle Erstellung maßgeschneiderter Angebotsunterlagen (üblicherweise bestehend aus Eignungsnachweisen, Konzessionsvertrag und Netzbewirtschaftungskonzept)
- Umfassende Verfahrensbegleitung (inklusive Teilnahme an Bietergesprächen)
- Sicherung Ihrer Rechtsposition im Rügeregime, Durchsetzung Ihrer Interessen in gerichtlichen Verfahren

Nach Abschluss eines neuen Konzessionsvertrages

- Netzübernahme (insbesondere Bestimmung und Verhandlung von Netztrennung und Kaufpreis, Erstellung von Verträgen und – falls erforderlich – gerichtliche Klärung)

Alles aus einer Hand! Wir begleiten Sie interdisziplinär – rechtlich und technisch-wirtschaftlich – in allen Phasen.

UNSER ANGEBOT

Die Komplexität von Konzessionsverfahren ist im Laufe der Jahre stark gestiegen.

Wir haben den Überblick! Profitieren Sie von unserer **Erfahrung** aus vielen bundesweit erfolgreich begleiteten Konzessionsbewerben.

Wir kennen die „Knackpunkte“ erfolgreicher Konzessionsbewerben und zeigen Ihnen basierend auf einer Bestandsanalyse im Rahmen des **Workshops „Fit-for-Konzessionen“** – gemessen am „Best-in-Class“ – individuell auf, welche Anforderungen Sie bereits erfüllen und bei welchen Aspekten noch Nachholbedarf besteht.

Stellen Sie Ihre Wettbewerbsfähigkeit auf den Prüfstand und gehen Sie „fit“ ins Konzessionsverfahren!



Gerne unterbreiten wir Ihnen ein Angebot!

konzessionen@roedl.com

IHRE ANSPRECHPARTNER



JOHANNA DÖRFLER
Rechtsanwältin

+49 911 9193 3639
johanna.doerfler@roedl.com



CHRISTIAN RIESS
Diplom-Kaufmann

+49 221 949 909 232
christian.riess@roedl.com

Rödl & Partner
Äußere Sulzbacher Str. 100
90491 Nürnberg

Kranhaus 1, Im Zollhafen 18
50678 Köln

www.roedl.de